

## Vacature – Accountmanager bij Onderzoekdoen.nl

32-40 uur per week

Wil jij je commerciële vaardigheden inzetten op het gebied van onderzoek doen? Ga aan de slag als accountmanager bij Onderzoekdoen.nl en bied je klanten innovatieve onderzoeksmethodes en bouw aan een duurzame relatie met de klant. Samen met een jong en ambitieus team werken jullie iedere dag aan het succes van de organisatie!

### **Wie wij zijn en wat we doen**

Onderzoekdoen.nl is een flexibel onderzoeksbureau. We kunnen tools aanleveren voor het zelfstandig uitvoeren van onderzoek, maar klanten kunnen er ook voor kiezen om het complete onderzoek door ons te laten uitvoeren. Ons kantoor is gevestigd in Groningen. Ons team is jong, ambitieus en we hechten veel waarde aan het leveren van hoge kwaliteit werk. Onze kernwaarden zijn:

- We willen de beste zijn
- Nuchter
- Structuur
- Serieus werken
- Feestjes
- Behulpzaam
- Iedereen denkt mee

We hechten veel waarde aan onze kernwaarden en komen vinden het belangrijk dat medewerkers zich in deze kernwaarden kunnen vinden.

### **Wat ga je doen?**

Als accountmanager bij Onderzoekdoen.nl ben jij de verbindende factor tussen de onderzoeksmethodes en de klant. Je speelt een cruciale rol in het uitbreiden van onze klantenkring en het ondersteunen van bestaande relaties.

Jouw verantwoordelijkheden bestaan uit:

- Actief onder de aandacht brengen van onze onderzoeksmethodes bij potentiële en bestaande klanten.
- Het verstrekken van deskundig advies en ondersteuning op het gebied van onderzoekssoftware en full service onderzoek.
- Het beheren en verbeteren van het verkoopproces.
- Proactief opvolgen van leads gegenereerd via online marketinginspanningen.
- Uitwerken en opstellen van offertes en contracten.
- Een keer per twee weken bezoek je klanten om de relatie uit te bouwen of om een nieuwe zuil te plaatsen die je net hebt verkocht.

## **Wie ben jij?**

Jij hebt een passie voor onderzoek doen en software. Met jouw enthousiasme weet je een indruk te maken op klanten en hen een goede oplossing te bieden. Daarnaast beschik je over een sterk analytisch vermogen en goede communicatieve vaardigheden om zo een klantgerichte benadering in te zetten. Verder beschik jij over:

- Een afgeronde HBO-opleiding in de richting van commerciële economie, bedrijfskunde of een vergelijkbaar vakgebied.
- Een rijbewijs.
- Affiniteit met computers en softwareoplossingen.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden en een klantgerichte benadering.
- Een proactieve en resultaatgerichte instelling.
- Een sterk analytisch vermogen om creatieve oplossingen te bedenken en te innoveren.

## **Wat bieden wij jou?**

Je komt terecht in een jonge organisatie waar jezelf veel inspraak hebt. Samen met een ambitieus team werken jullie iedere dag hard aan de groei en het succes van onderzoekdoen.nl. Verder kun je rekenen op:

- Een bruto maandsalaris van €2.600 tot €3.100
- 25 vakantiedagen per jaar met 8% vakantiegeld
- Volop ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling
- Uitdagende projecten en initiatieven
- Regelmatig leuke teamuitjes

## **Solliciteren**

Wanneer je je herkent in dit profiel dan komen we graag met je in contact. Een motivatiebrief met CV kan je sturen naar Jelmer Baken, [jbaken@onderzoekdoen.nl](mailto:jbaken@onderzoekdoen.nl). Voor vragen kan je mailen naar [jbaken@onderzoekdoen.nl](mailto:jbaken@onderzoekdoen.nl) of telefonisch contact opnemen: 050 55 32 690.